

Promoviendo la tecnificación del cultivo del banano en la región

VÍCTOR VICENTE PALACIOS CÓRDOVA



Desde hace más de diez años que el valle del Chira viene consolidándose como principal productor de banano orgánico de la región y del país. El valle concentra el 90 % de la producción exportable, generando trabajo e ingresos a más de seis mil pequeños productores provenientes de medio centenar de asociaciones, gracias a las buenas condiciones del mercado internacional, lo que ha incentivado su siembra en otras zonas como el Alto Piura.

A la par, las excelentes condiciones agroclimáticas de la región han despertado el interés de empresas privadas que vienen instalando importantes áreas de banano mediante compra o alquiler de tierras, utilizando moderna tecnología para el manejo agronómico y de postcosecha como el riego tecnificado, fertirrigación, cables vía y centros de empaque propios, logrando altos estándares de calidad y productividad que duplican y en muchos casos triplican los bajos niveles de productividad de los pequeños productores que en promedio obtienen 1.300 cajas por hectárea por año, debido principalmente a un mal manejo del agua de riego y a la escasa o nula fertilización de sus plantaciones. La presencia de estas empresas demuestra como el buen manejo del cultivo y la inversión en mejoras tecnológicas aumenta su productividad y por tanto, los niveles de ingreso; un ejemplo a seguir para las organizaciones de productores aún enfrascadas en actitudes asistencialistas que les impide invertir en mejorar sus prácticas de cultivo, principalmente fertilización y riego, algo necesario y urgente si es que no quieren ser desplazadas del mercado. Es muy preocupante que continúen regando por inundación en una región donde falta el agua, asimismo que exijan la obtención de buenos rendimientos a plantaciones estresadas y gravemente expuestas a ataques de plagas y enfermedades dadas su desatención y mala nutrición.

En este contexto, es importante resaltar acciones en curso en la región como la promovida por Swisscontact, que ha identificado como estratégica la promoción de tecnologías de riego y fertilización adaptadas a agricultura de pequeña

escala para elevar la productividad de las plantaciones de banano y mejorar la eficiencia en el uso del agua de riego. Es así que, conjuntamente con Oikos, Solidaridad, Asociación Chira, Municipalidad Provincial de Sullana y las empresas privadas Dole, Germina, Creciendo Piura y Nasam; ha unido esfuerzos y recursos para implementar una serie de actividades, entre ellas la instalación de una parcela demostrativa de las tecnologías de riego y fertilización que se promueven en el terreno manejado por la Asociación Chira en Mollares. Aquí se tienen implementados dos sistemas de riego: (i) modular presurizado por micro aspersión, diseñado por Germina SAC y (ii) modular por gravedad a través de mangas, provisto por Creciendo Piura, los que han demostrado su adecuación a las necesidades de riego y poder adquisitivo de los pequeños productores. Entre las bondades que ofrecen está el mayor control y ahorro en el volumen de agua de riego, riegos uniformes y menor lavado de suelos.

Por otro lado, para mejorar el abonamiento del banano orgánico, Nasam ha formulado un producto ad-hoc que es una mezcla nutricional balanceada que atiende la totalidad de los requerimientos de la plantación y además cumple con las exigencias de la certificación orgánica para EE.UU. Europa y Japón; interesante alternativa para los productores que actualmente compran sus insumos por separado y elaboran sus propias mezclas de abonamiento, que muchas veces no están adecuadamente balanceadas y no logran los efectos buscados en la productividad.

Siguiendo la pauta de las grandes empresas de invertir para innovar, es importante promover y difundir estas nuevas técnicas que aportan a la competitividad y sostenibilidad de la actividad bananera regional, centrada principalmente en la pequeña agricultura, comprendiendo que el mercado es dinámico, lo que obliga a estar permanentemente innovando para responder eficientemente a sus exigencias y no ser desplazados, mayor aún si se quiere seguir aprovechando la oportunidad que ofrece esta actividad económica de obtener buenos márgenes de ganancia.